

Serrala – Bringing clarity to complexity



Indicateurs clés



3,000+

Clients de nos solutions
intégrées à SAP, dans le cloud
ou en services managés



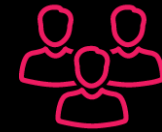
25%

Des sociétés du Fortune 100
nous font confiance



35+

Années d'expérience



720+

Collaborateurs experts de O2C,
P2P, Paiements, Cash/Trésorerie,
et Gestion Documentaire



18

Localisations internationales
(Europe, Amérique, Asie, Moyen-
Orient)



Couverture Fonctionnelle

Procure to Pay

- Gestion de la Comptabilité Fournisseur
- Validation des Fournisseurs
- Gestion des Fournisseurs

Data & Document Mgmt

- Service d'Archivage
- Gestion Volumétrie des Données
- Décommissionnement
- Confidentialité & Conformité
- Préparation aux Audits

Order to Cash

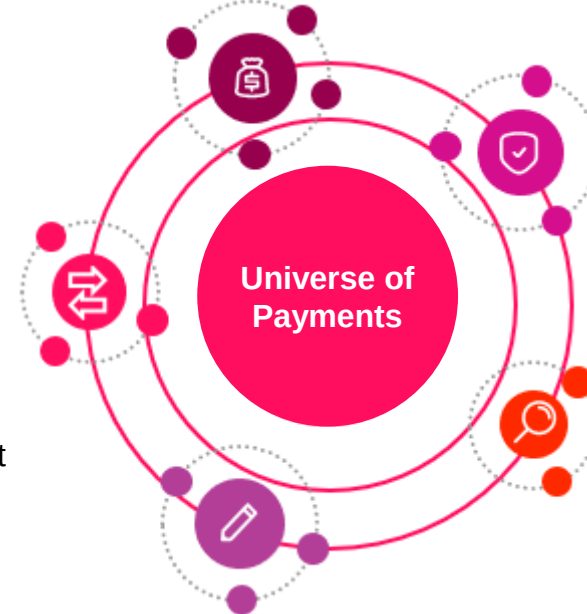
- Gestion du Crédit
- Application du Cash
- Recouvrement & Contentieux
- Risque & Conformité
- Demandes de paiement

Payments

- Traitement des paiements
- Usine Globale de Paiements
- Connectivités & Formats
- Conformité des Paiements
- Prévention et Détections des Fraudes

Treasury & Cash Visibility

- Gestion du Cash
- Planning des Liquidités
- Trésorerie & Risque
- Opérations Bancaires Internes
- Gestion des Comptes en Banque
- Gestion des Relations Bancaires



"Bringing Clarity to Complexity"

Les leaders d'industrie font confiance à Serrala

L'ORÉAL

GR
GROUPE ROCHER

VINCI
ENERGIES

Nexans
BRINGS ENERGY TO LIFE



IMERYS

bouygues
TELECOM

CANAL+



SONY MUSIC

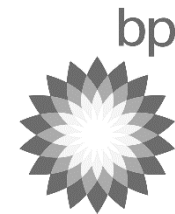
Mylan
Better Health
for a Better World

PHILIPS



BASF
The Chemical Company

criteo



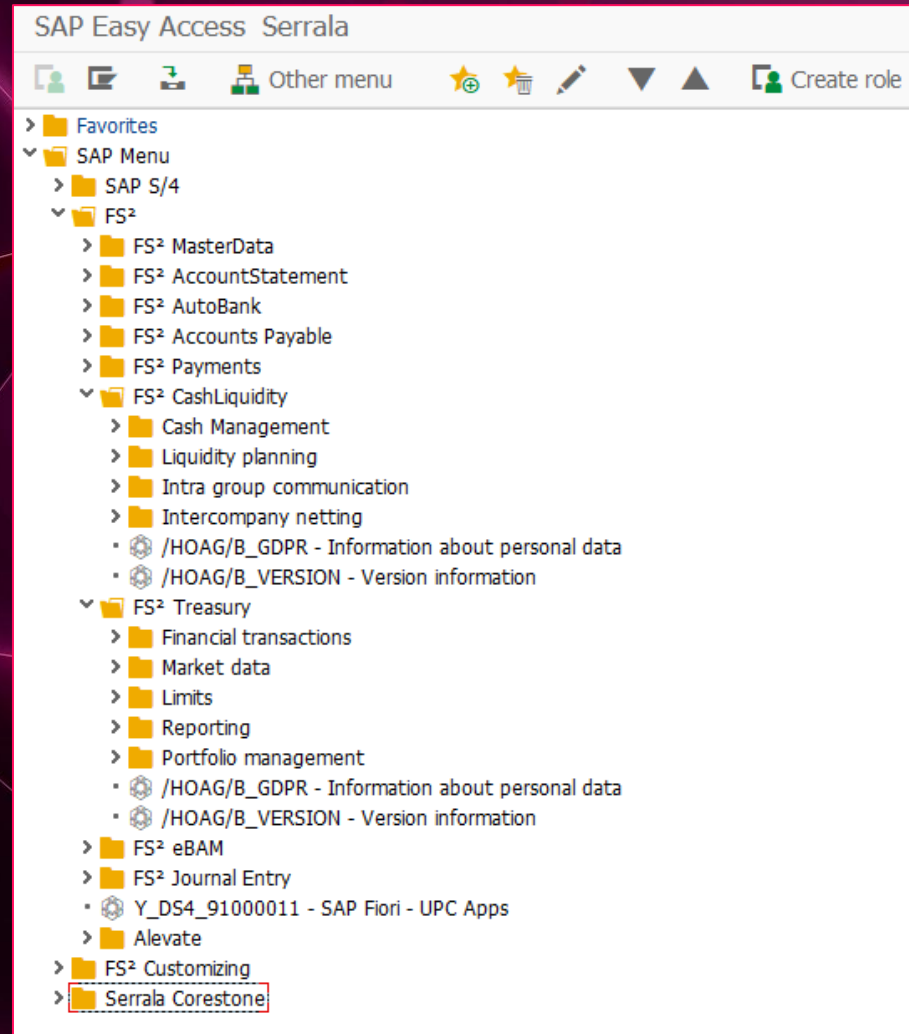
thyssenkrupp

SIEMENS

DOW

Honeywell

Notre différentiateur: Intégration native à SAP



SAP look & feel

SAP rôle & autorisation

Namespace SAP en propre

Tables Serrala séparées

Indépendant des montées de niveau SAP

Tire parti de l'environnement existant SAP

Certifié par SAP, ISO 27001, Virtual Forge



Référence client: Groupe Rocher

Le client

Le Groupe Rocher possède dix marques dans le secteur des cosmétiques et de la distribution telles que Yves Rocher, Arbonne, Petit Bateau, ID Parfums...

Le Groupe Rocher réalise un chiffre d'affaires de 2,5 milliards d'euros et est présent dans 117 pays.

Le client utilise actuellement SAP ECC6 et va migrer dans les années à venir vers S/4 Hana. Le département financier est partiellement centralisé en France (Trésorerie) et décentralisé (comptabilité) dans de nombreux pays.

Le problème / La solution choisie

Le Groupe Rocher traite des millions de transactions chaque année et il était impossible pour les équipes comptables de gérer **un rapprochement bancaire manuel**.

Il y a quelques années, le Groupe Rocher a décidé de collaborer avec Serrala pour automatiser le processus de gestion des encaissements avec la solution **FS² Autobank**, dans quelques pays et nous continuons à l'étendre dans le monde entier.



Pourquoi Serrala?

- Le taux d'automatisation varie d'un pays à l'autre mais atteint jusqu'à 94% de rapprochement automatisé.
- La solution est opérationnelle sur SAP ECC6 et S/4 Hana pour faciliter la migration et éviter les perturbations.
- Les règles sont gérées par les utilisateurs métier (pas besoin de demander au département informatique).



Référence Client: Viatris

Le client

Viатris est une entreprise américaine de soins de santé qui réalise un chiffre d'affaires de 12 milliards de dollars.

La société est née de la fusion de Mylan et Upjohn (une division de Pfizer).

Le client utilise actuellement SAP ECC6 et les départements financiers sont décentralisés.

Le problème / La solution choisie

Mylan traite 500 avis de paiement par mois. L'entreprise effectuait des tâches manuelles pour réconcilier ses encaissements et leur délai de recouvrement moyen était de 67 jours. Il y a quelques années, Viatris a souscrit à nos solutions FS² Autobank, SmartEye (OCR dans le Cloud) et FS² Account Statement Manager pour automatiser son processus de **rapprochement bancaire**.

Pourquoi Serrala?

- **Meilleure visibilité** du statut de l'importation des relevés bancaires
- **Traitement automatique** des avis de paiement
- Traitement de **plusieurs paiements** pour une seule facture
- Flexibilité de la solution pour utiliser des **mappings de référence clients**
- Gestion plus rapide et plus efficace **des postes non soldés**



Votre contact

Xavier Pernas

+34 650 347 511

x.pernaspardo@serrala.com

www.serrala.com

