

Présentation d'INAGUA

Table des matières

1	Historique.....	1
2	Missions	2
3	Structure de l'entreprise.....	2
3.1	L'équipe.....	2
3.2	Informations juridiques et comptables.....	3
3.3	Actionnariat.....	4
4	Politique RSE	4
5	Internes	5
5.1	Stratégie d'entreprise	5
5.2	Associations.....	5
5.3	Partenaires	5
6	Implantation.....	5
6.1	Rayonnement.....	5
6.2	Marché cible.....	5

1 Historique

Inagua SAS est la société éditrice de la solution en mode SaaS et No-code, DAMAaaS (www.DAMAaaS.com). Créée en 2012, elle développe et distribue DAMAaaS, solution en mode Software as a Service (SaaS), hautement sécurisée (validée par les RSSI de banques pour leurs données sensibles), qui permet d'automatiser les processus d'entreprise dans de nombreux domaines.

L'idée du No-code DAMAaaS est née de la collaboration entre Nicolas Thery et Ronan Bertel, travaillant au sein du service informatique du Crédit Agricole sur des projets règlementaires et sécuritaires.

En cherchant des solutions permettant d'automatiser leurs processus facilement et à des coûts accessibles, ils ne trouvèrent pas de logiciels répondant de manière flexible, rapide et à des coûts abordables. Ils ont donc imaginé une application no-code permettant de mettre en œuvre des processus rapidement, des formulaires dématérialisés en Nocode afin qu'elle soit accessible financièrement et aux métiers qui n'auraient pas les compétences techniques en informatique.

INAGUA est donc née en 2012 date à partir de laquelle Nicolas et Ronan ont développé DAMAaaS. La solution a commencé à être commercialisée en 2016.

2 Missions

Inagua a deux missions principales :

- La mise à disposition du service SaaS DAMAaaS, solution de création d'applications et d'automatisation de workflow.
- L'accompagnement à la prise en main et au déploiement des applications chez ses clients.

En outillant les processus, Inagua porte également un accompagnement à la transformation numérique de l'entreprise et l'optimisation des processus métiers.

3 Structure de l'entreprise

INAGUA est une SAS française de 19 personnes basée sur 2 sites. Les consultants, les commerciaux et leurs directions, sont basés à Juvisy sur Orge où se situe le siège social.

Le service informatique et sa direction sont basés au cœur de la ville de Lyon.

Notre organigramme est composé de 4 services, tous gérés par un des actionnaires principaux d'INAGUA. L'actionnariat est tenu à 93 % par ces 4 personnes travaillant au sein de l'entreprise.

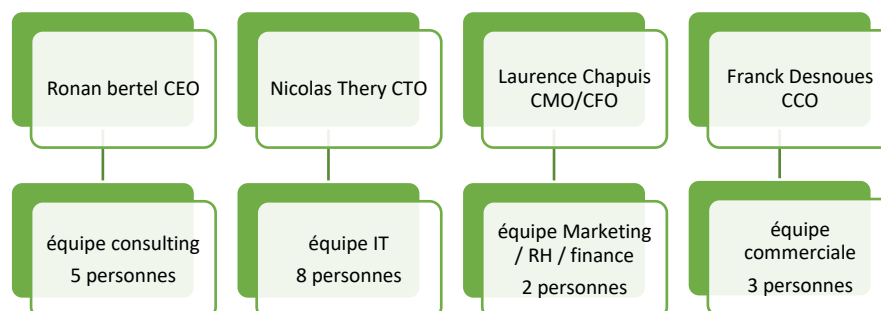
Son chiffre d'affaires a augmenté de 60% ces 3 dernières années passant de 1 M€ à 1.6 M€ entre 2019 et 2021.

Depuis 2017, notre chiffre d'affaires connaît une croissance à 3 chiffres. Cela s'explique par plusieurs éléments :

- Nos clients utilisent de plus en plus la solution
- Pas d'attrition de notre base clients
- La solution est commercialisée depuis 2016
- Le service commercial se développe depuis 2020
- Nous sommes à l'écoute des besoins de nos clients : nous intégrons leurs besoins dans notre road map.
- Les résultats sont réinvestis dans la R&D ainsi que dans l'emploi, notamment de développeurs pour répondre aux besoins d'évolution de la solution.
- Le bouche à oreille.
- La diversification de la segmentation client (Secteur public, secteur privé)

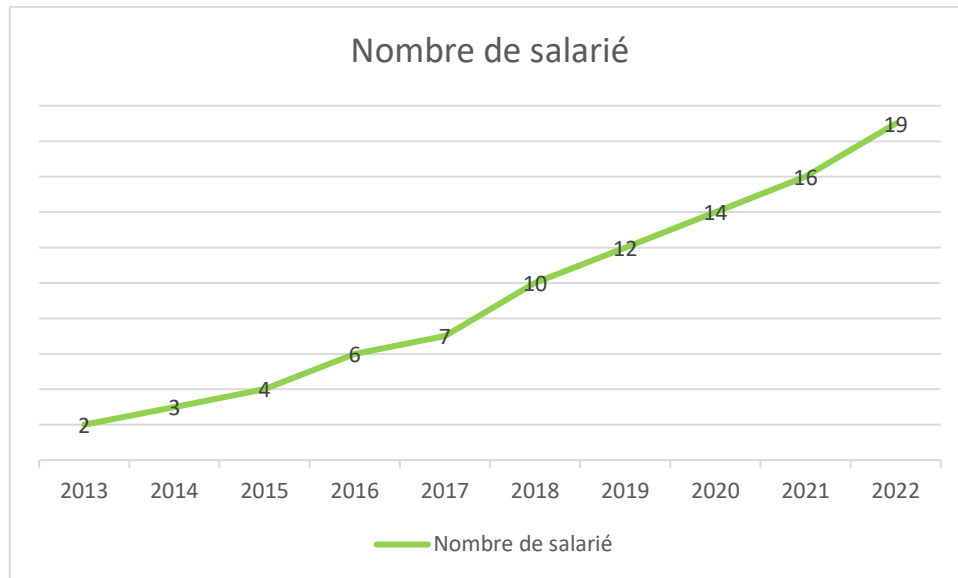
3.1 L'équipe

3.1.1 Organigramme



- Inagua SAS, maison mère, basée au 2B rue du Docteur Vinot, 91260 JUVISY SUR ORGE. Le bureau héberge l'équipe Consulting, Marketing/RH/Finance et Commerciale : 11 personnes
- Inagua établissement secondaire, basé au 193 RUE MARCEL MERIEUX 69007 Lyon : le bureau héberge l'équipe Technique et Informatique : 8 personnes

3.1.2 Evolution de l'équipe au fil des ans



3.2 Informations juridiques et comptables

Ces informations se trouvent dans notre *Modele_de_contrat_DAMAAaaS* que nous vous fournissons sur demande.

3.2.1 Capital

Le capital de 49 228 euros de l'entreprise est intégralement aux mains de personnes physiques.

3.2.2 Chiffre d'affaires

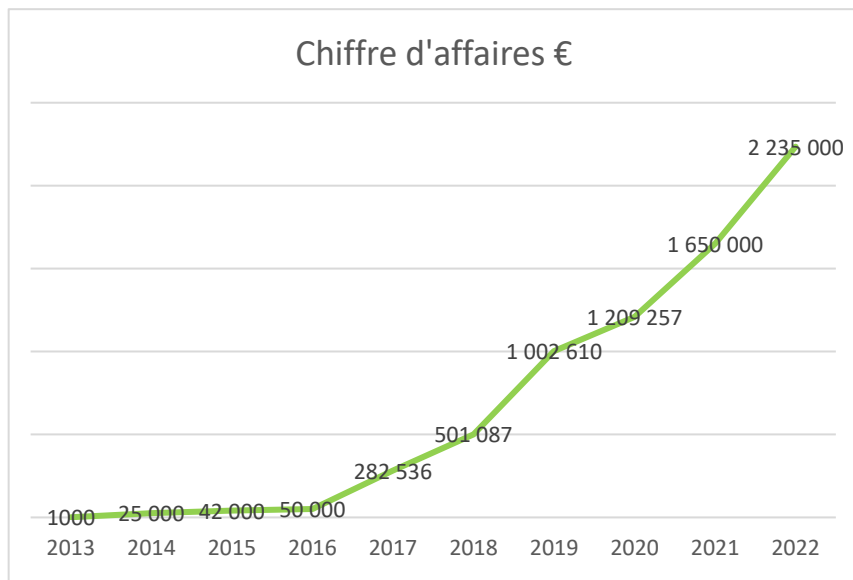
Notre chiffre d'affaires connaît une croissance à 3 chiffres depuis ces 5 dernières années, comme vous pouvez le voir sur le graphique ci-après.

En 2017, soit 1 an après la 1ère commercialisation de la solution, nous avons atteint près de 300.000€ de CA.

En 2021, le chiffre d'affaires dépasse les 1 600 000 €.

Cela s'explique grâce par plusieurs facteurs :

- Nos clients utilisent de plus en plus la solution
- Nous ne perdons pas de clients
- La solution est commercialisée depuis 2016
- Le service commercial se développe depuis 2020
- Le nombre de client augmente grâce aux bouches à oreille



3.2.3 Résultats d'exploitation

2019 : + 29 000 €,

2020 : - 200 000 €,

2021 : + 32 000 €,

2022 : + 207 000€

3.2.4 Répartition du bénéfice

INAGUA réinvestit 100% du résultat sur la R&D

3.3 Actionnariat

3.3.1 Quatre associés

Les quatre principaux actionnaires sont aussi les dirigeants d'INAGUA. Chacun dirige un service de l'entreprise. *CF Organigramme ci-dessus.*

3.3.2 Actionnaires

18 actionnaires (détenant 9% du capital) ayant participé à une levée de fonds en 2015.

4 Politique RSE

En juin 2022, nous avons fait réaliser par la société audit-rse un audit pour connaître la situation de Inagua vis-à-vis de ses engagements RSE. Nous avons obtenu la moyenne de 8/10 qui nous a valu une médaille d'argent

A partir de ces résultats, nous avons mis en place les politiques décrites infra.

En complément, se référer à l'annexe CR_Evaluation_RSE_mai22



5 Internes

5.1 Stratégie d'entreprise

Notre stratégie tient compte de nos impacts. Au cours de plusieurs paragraphes, nous avons détaillé nos implications.

5.2 Associations

Nous sommes signataires de la charte pour la communauté de « France Num » (le portail de la transformation numérique des entreprises) en tant qu'activateur.

Nous sommes également adhérents aux associations EuroCloud et France Processus, référence en matière d'optimisation des chaînes de valeur, du pilotage de la performance et de la transformation digitale.

Et enfin, nous avons rejoint le Syndicat Français des Professionnels du NoCode qui fédère et représente les professionnels du NoCode et du LowCode pour construire, ensemble, le futur de cette technologie.



5.3 Partenaires

Yousign est notre partenaire complètement intégré dans la solution, pour effectuer les signatures électroniques dans DAMAaaS.

Linxo est notre partenaire, complètement intégré dans la solution, pour gérer le paiement en ligne depuis DAMAaaS.

OVH est notre partenaire pour l'hébergement de notre solution.

ScalarX est notre info-géreur. Nous travaillons avec lui depuis 2013

6 Implantation

6.1 Rayonnement

Le cœur de notre clientèle est principalement Française et basée en France.

Notre rayonnement est tout de même international car la solution DAMAaaS peut être construite dans toutes les langues : Des clients Américains et Asiatiques utilisent notre solution.

6.2 Marché cible

INAGUA est mono produit. Il s'agit de la solution DAMAaaS qui permet de répondre aux besoins de tous les métiers dans tous les secteurs d'activités. C'est donc une solution polyvalente.

DAMAaaS est une solution sur-mesure No-code qui se construit soit en autonomie (par nos équipes), soit en atelier de co-construction avec le client. Cela permet au client d'être impliqué dans le projet, de comprendre son application, de prendre la main sur son application. Cette méthodologie permet d'embarquer le client dans la conception de son application et de faire part de son besoin tout au long de la conception.