

# Gestion mobile des données Nomalys Origin



# NOMALYS EN 4 QUESTIONS

**C'est quoi ?** Solution de gestion mobile des données.

**Pourquoi ?** Améliorer l'efficacité des équipes et leurs suivis

**Pour qui ?** Commerciaux, techniciens, direction, population.

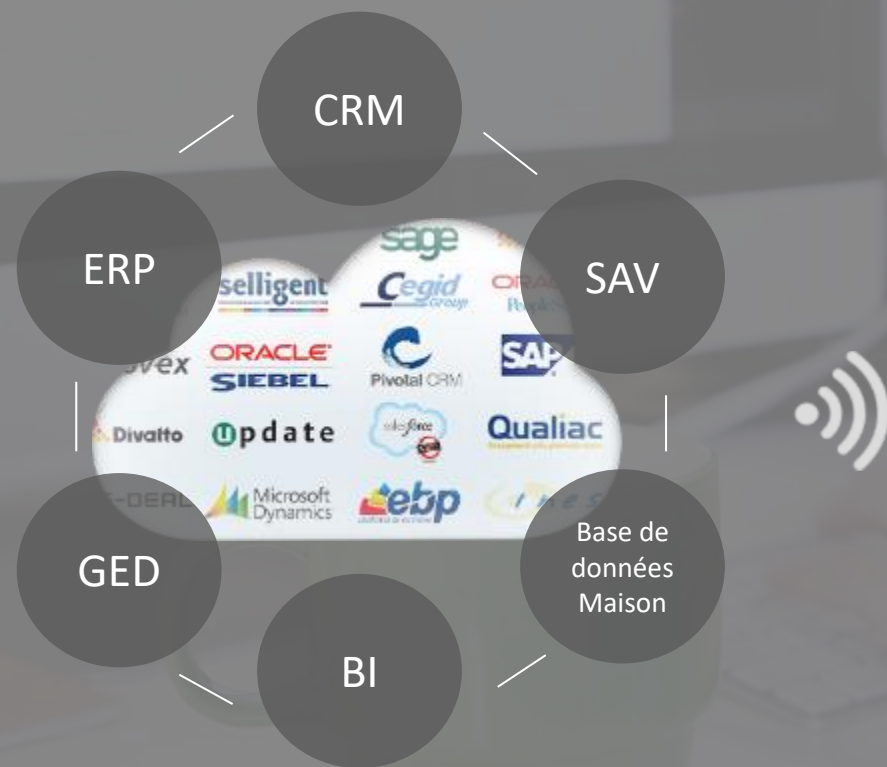
**Comment ?** Par un accès mobile à toutes vos données.



**Nomalys**  
Mobilize your team!



# VUE 360 DEGRÉS # 90 CONNECTEURS

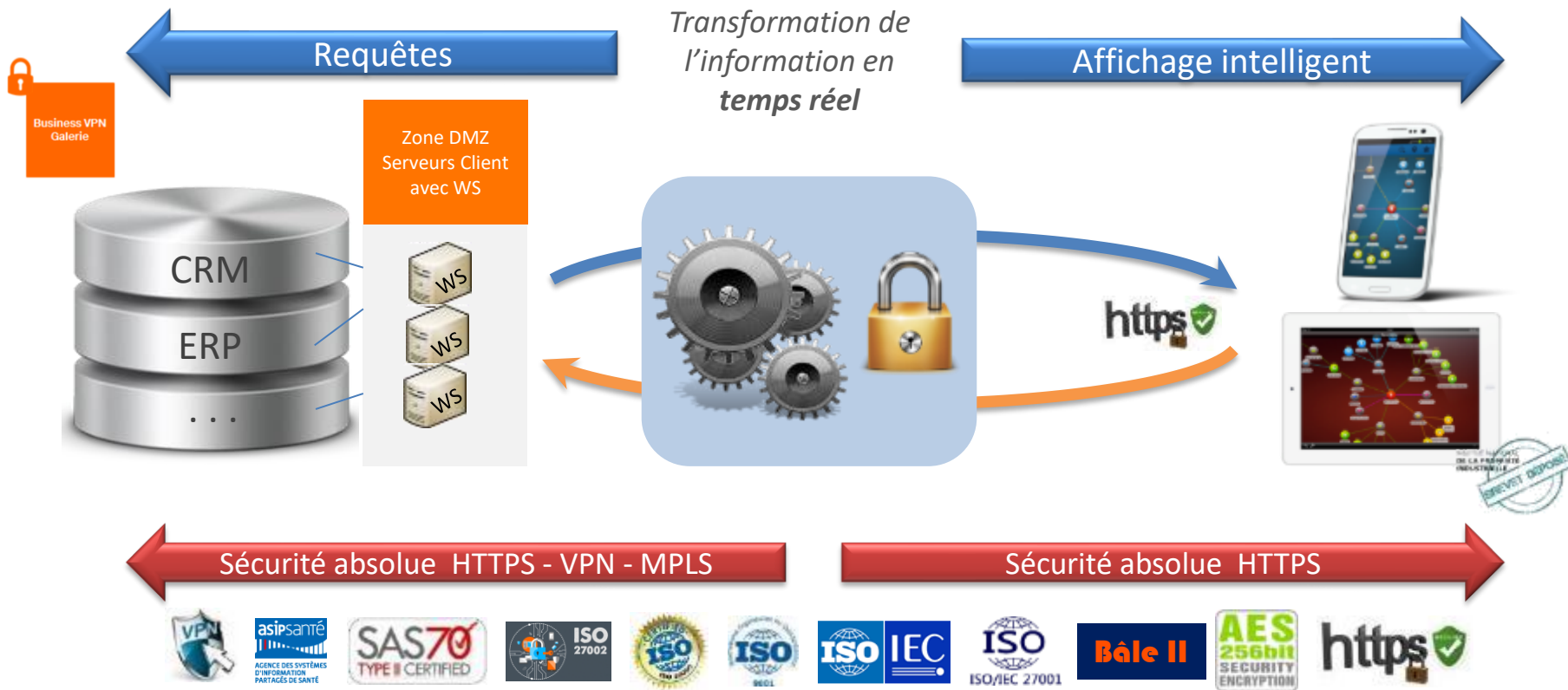


# NOMALYS EN 7 POINTS

1. Produit générique paramétrable
2. Smartphones & Tablettes & PC
3. Multi sources de données
4. Lecture & écriture
5. Connecté & déconnecté
6. Géolocalisation contextuelle
7. Totale autonomie des clients



# TECHNOLOGIE UNIQUE BREVETÉE



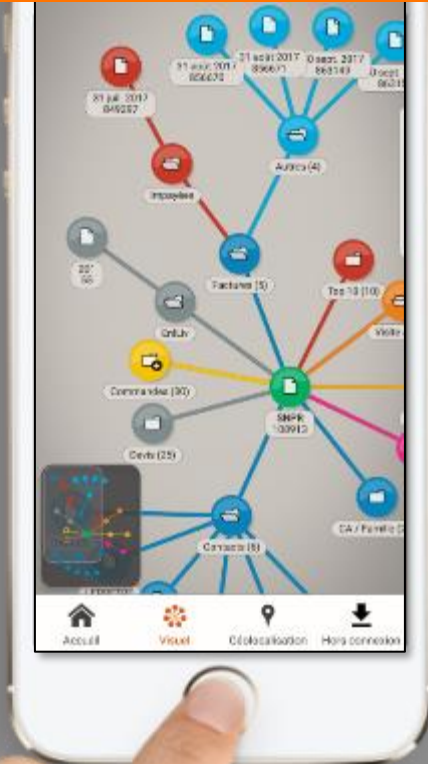
# ÊTRE ALERTÉ NE RIEN LAISSER PASSER

*Me tenir informé en temps réel de tout changement*

- Une réclamation « grave » : *faut-il appeler le client ?*
- Une commande vous a été attribuée : *vous pouvez la traiter plus rapidement*
- Une offre commerciale a été partagée : *vous êtes désormais intégré à l'offre*



# ÊTRE AU COURANT EN 1 CLIN D'ŒIL POUR ÊTRE PLUS RÉACTIF



## *Exemple d'information*

- Factures
- Interlocuteurs
- Comptes rendus
- Réclamations
- Produits vendus
- Devis en cours
- CA / famille de produits

....

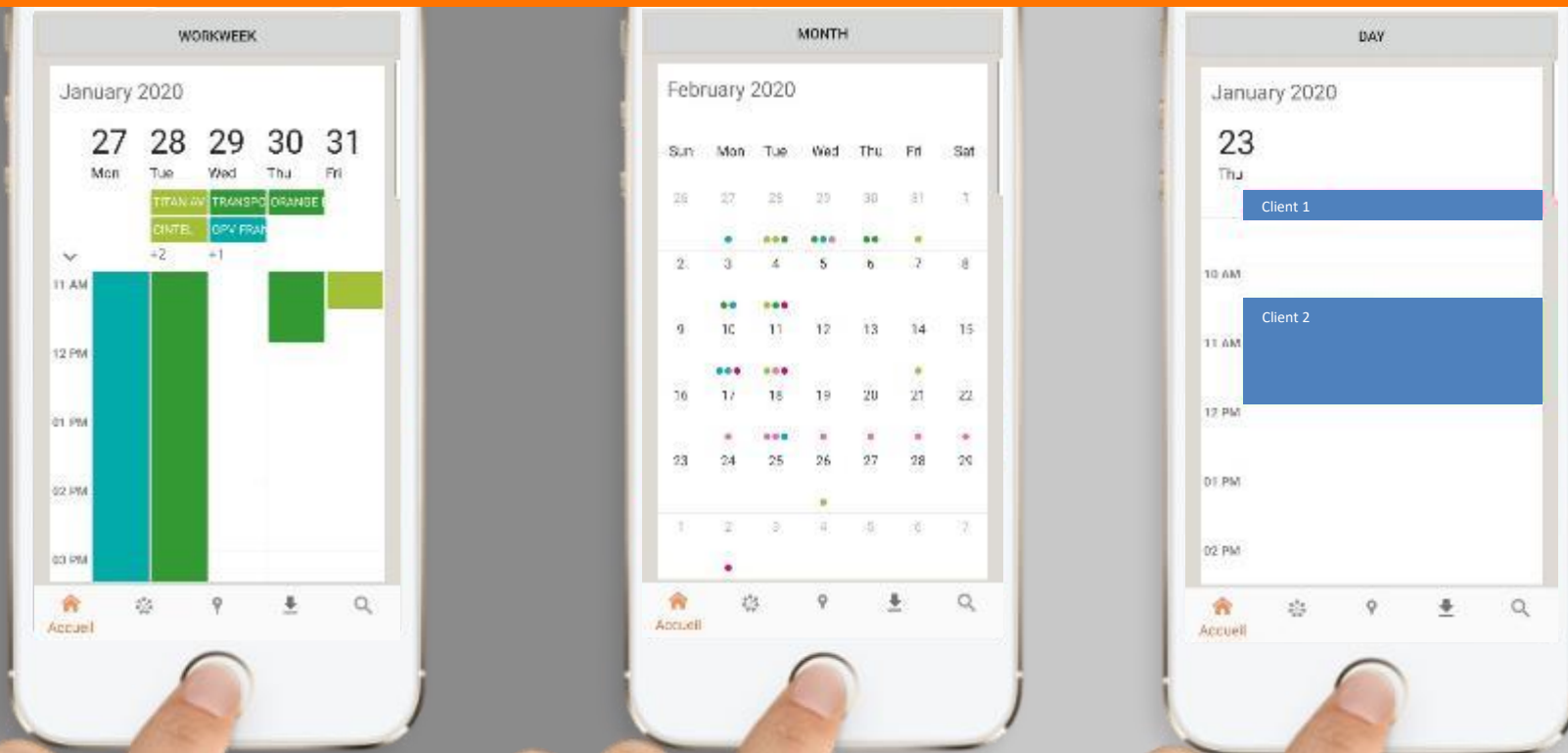
# UN TABLEAU DE BORD POUR NE RIEN OUBLIER ET POUR TOUT PILOTER

*Le plus important au premier plan*

- Ma tournée du jour – Mes BL
- Mes clients VIP
- Mes clients inactifs
- Mon équipe
- Mes factures impayées > 50k€
- Mes devis à faire signer
- Mon agenda [ journée, semaine, ...]
- Mes opportunités chaudes
- Mon objectif vs Mon réalisé,
- ...



# MON AGENDA S'ORGANISER – SE PROJETER



# DES LISTES LISIBLES ET INTERACTIVES



# UN CLIENT EN RETARD DE VISITE ? UN PROSPECT À DÉMARCHER ?

*Préparer mes déplacements, gérer ma tournée*

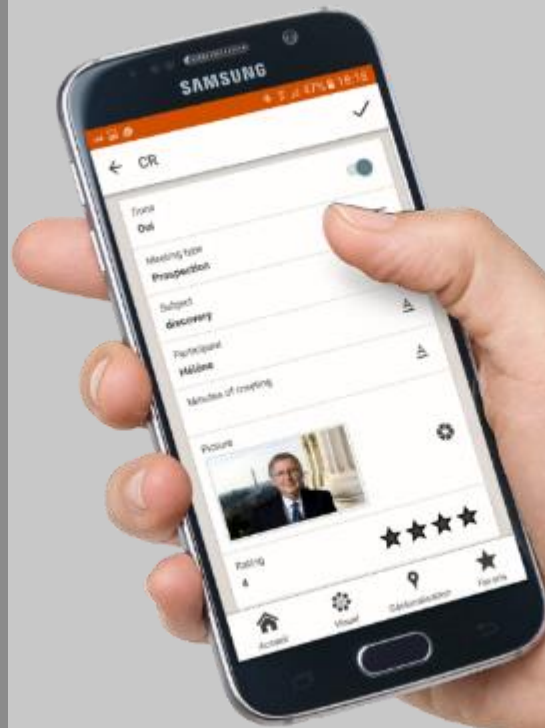
- Filtres dynamiques :
  - Prospects, clients,
  - Fournisseurs, clients VIP,
  - Interventions de la journée,
  - ...



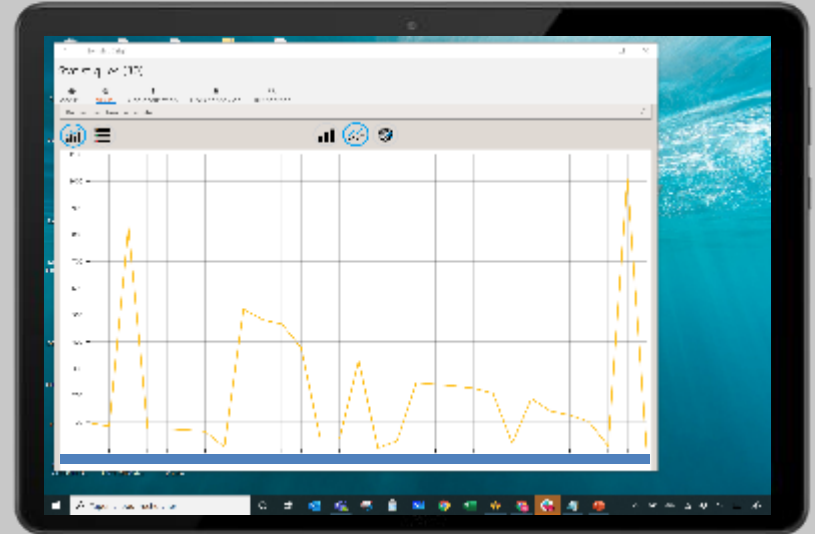
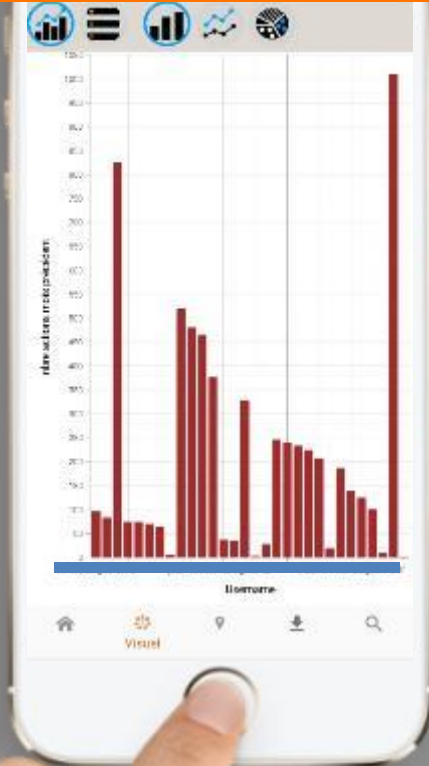
# CRÉER SON COMPTE-RENDU, RÉCLAMATION, DEVIS.... EN TEMPS RÉEL

## *Remplir mon CRM sur le terrain*

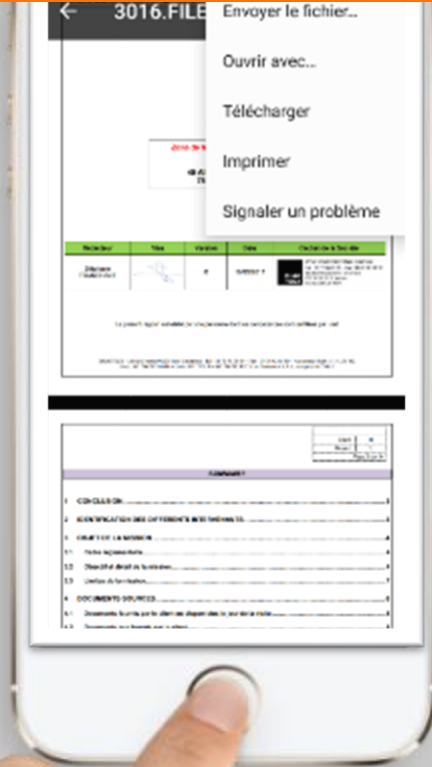
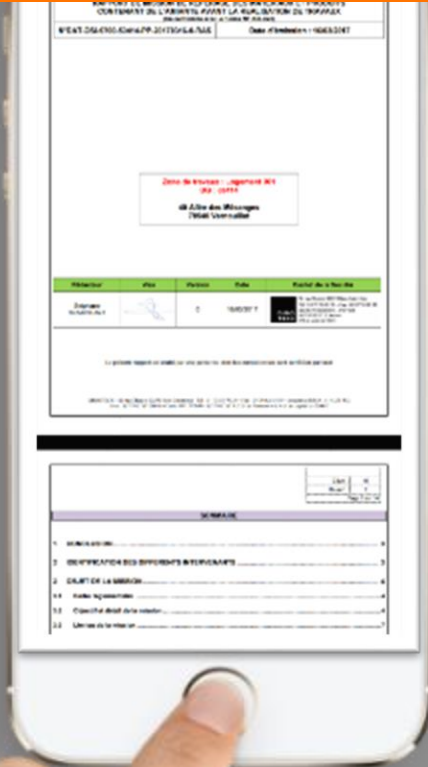
- Formulaires paramétrables - cadrés
- Rédiger un compte rendu de visite,
- Signaler le départ d'un contact,
- Ajouter un contact,
- Modifier un numéro de portable,
- Prendre une photo, une note,
- ...



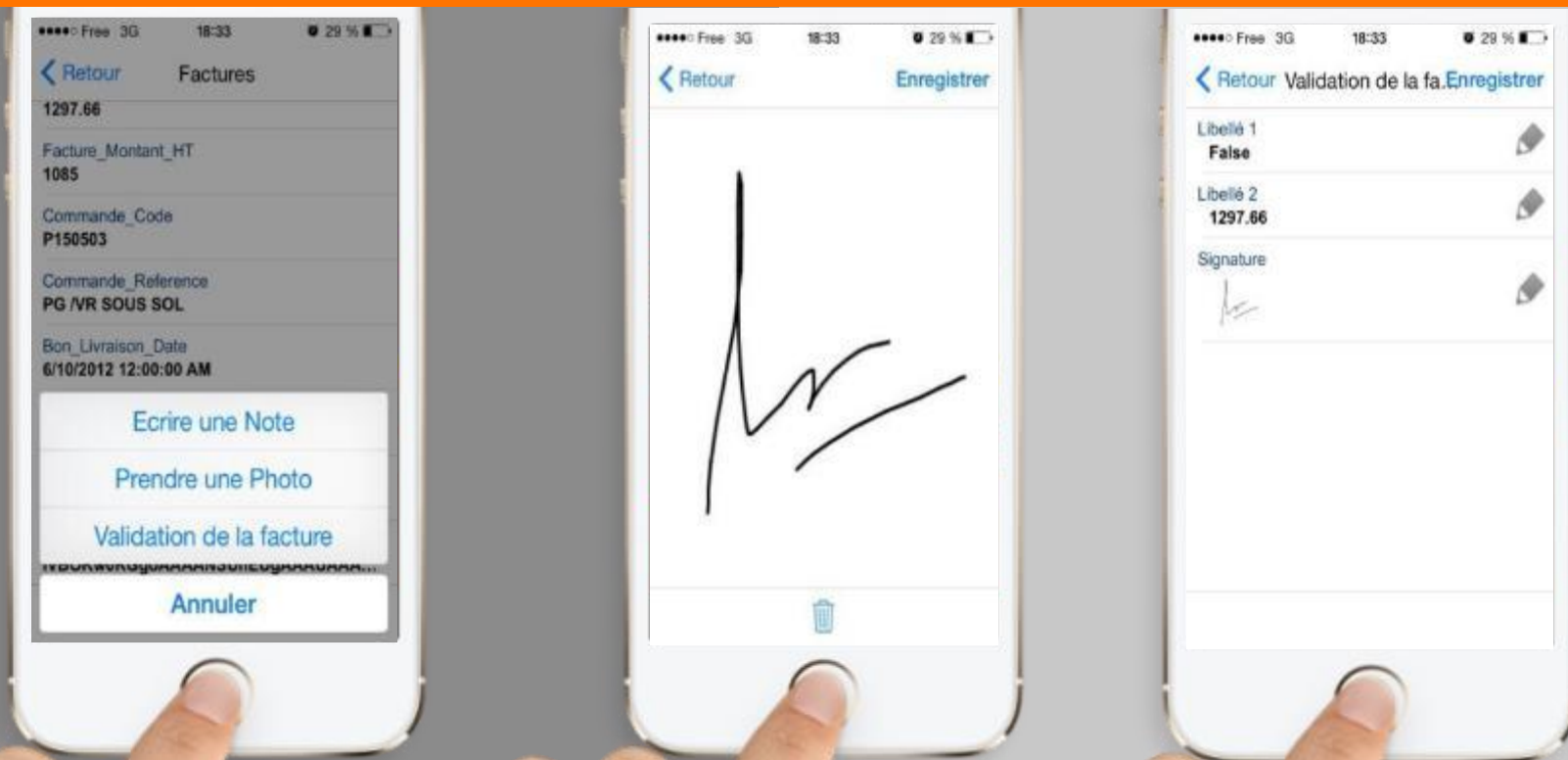
# SUIVRE L'ACTIVITÉ DE MON ÉQUIPE, AVOIR UNE VUE SYNTHÉTIQUE DU CA DE MON CLIENT



ENVOYER DIRECTEMENT À MON CLIENT  
LA FICHE PRODUIT, LE DEVIS, ...



# FAIRE SIGNER UN DEVIS, UNE RÉCLAMATION, ... EN TEMPS RÉEL





Free Trial



Fabrice Jarry  
+33 (0) 6 30 27 01 03  
fjarry@nomalys.com



Efficace sur le  
terrain avec  
Nomalys !

