

Automatisation des processus pour les vendeurs performants : Cliquez moins, vendez plus



Sugar Sell élimine les zones d'ombre, les tâches redondantes et les barrages dans la gestion des relations clients, permettant ainsi aux équipes commerciales de se concentrer plus facilement sur le dialogue avec leurs clients et la croissance de leurs activités. Avec Sugar Sell, vous donnez à vos équipes de vente les outils pour générer de nouveaux revenus, augmenter leur efficacité, raccourcir les cycles de ventes et fournir aux clients une expérience d'achat pleine de sens.

Automatisez et accélérez

Sugar Sell aide les équipes des ventes à éviter de saisir une infinité de détails à la main grâce à une plateforme qui collecte automatiquement les données et les fournit, avec leur contexte, à quiconque en a besoin. Les vendeurs peuvent alors se concentrer sur les clients potentiels les plus prometteurs et passer plus de temps à vendre. Les Smart guides et les protocoles aident à accélérer les cycles et les délais de conclusions des ventes tout en augmentant les taux de conversion.

Réalisez plus de tâches en moins de temps

Procurez à vos équipes commerciales des alertes proactives, des analyses des causes racines et bien plus encore grâce à une plateforme qui surveille les mesures clés et les indicateurs clés de performance en continu. Prenez davantage de décisions en vous basant sur les données avec des analyses qui vous montrent ce qui fonctionne ou non, et comment dupliquer vos réussites. Obtenez une vue d'ensemble plus précise de vos clients avec une plateforme qui complètent vos données existantes avec des informations cruciales en provenance de sources externes.

Les données essentielles à portée de main

Peignez une image claire de vos clients avec des tableaux de bord personnalisés qui améliorent le suivi des activités clés, des tâches et des objectifs. Plongez-vous dans les rapports pour acquérir une vision complète de tous les segments de votre activité en accédant à des connaissances puissantes en quelques clics seulement. Ne manquez plus jamais une occasion de reconduction avec la console de renouvellement de Sugar Sell fournissant une assistance intégrée aux ventes par abonnement.



**Augmentez
vos recettes**

+ 23 %



**Améliorez
votre taux
d'acquisition**

+ 30 %



**Flux
des encours**

x 3



Des capacités qui stimulent les vendeurs performants

Sell offre une solution d'automatisation des ventes complète sur SugarCloud qui comprend les fonctions suivantes :

Prospect, opportunité, comptes, activités et gestions des interlocuteurs

Offrez à tous les membres de votre organisation un contexte complet pour chaque interaction avec un client et les connaissances sur ce qu'il faut faire ensuite.

Gestion des en cours

Obtenez une bonne visibilité sur tous vos prospects en cours dans toutes les occasions à saisir et sur leurs probabilités de devenir de nouveaux clients.

Priorisation des priorités des prospects

Priorisez les prospects en fonction des prédictions de taux de conversion de prospects alimentés par l'IA. Construisez sur vos réussites antérieures en générant des connaissances obtenues en associant des profils de prospects à des comptes similaires.

Mobilité

Assurez-vous que vos vendeurs itinérants ont le pouvoir de Sell en poche. Disponible pour iOS et Android avec fonctions hors ligne et designs personnalisables. Les vendeurs peuvent déclencher l'automatisation, accéder aux tableaux de bord, créer des possibilités et des offres, générer des documents et interagir avec les clients.

Prévisions avancées et connaissances des en cours

Comprenez comment vos en cours, vos quotas, vos prévisions et vos accomplissements évoluent avec le temps grâce à des visualisations avancées, des notifications et des alertes automatiques.

Gestion des processus commerciaux

Définissez, concevez et standardisez les processus commerciaux complexes. Gérez les approbations et automatisez l'exécution des tâches récurrentes.

Gestion des abonnements

Elle permet d'aider à la gestion des modèles commerciaux basés sur les abonnements et la gestion des renouvellements. Elle génère des possibilités de renouvellement, de ventes croisées et de montées en gamme et de tracer et gérer les droits des clients.

Ventes guidées

Créez, visualisez et automatisez les processus de vente. Créez des protocoles opérationnels et des modèles pour les déroulements et les méthodes de ventes, les ventes guidées, le soin des prospects et bien plus encore.

À propos de SugarCRM

Avec SugarCRM, le marketing, les ventes et les équipes de service obtiennent enfin une vision claire de chaque client pour aider les entreprises à atteindre de nouveaux paliers de performance et de prévisions. Sugar, c'est la plateforme CRM qui rend les tâches difficiles plus faciles.

Des milliers de sociétés dans plus de 120 pays s'appuient sur Sugar pour atteindre un CX haute définition en laissant la plateforme faire le travail. Avec son siège dans la Silicon Valley, Sugar est soutenue par Accel-KKR.

Pour en savoir plus, consultez www.sugarcrm.com/fr ou suivez le compte @SugarCRM.