

**tomorrow**

# Présentation de Tomorro.

Solution de gestion du cycle de vie des contrats



# 2019

Année de création de la société 🇫🇷 à Paris par Sébastien, Thibaut et Antoine, au sein de l'incubateur **Station F**.

# 1

Une **conviction** : le contrat est un outil juridique au service des opérationnels. Le CLM doit être pensé pour les équipes métier.

# 200+

**Plus de 200 clients** nous font confiance à travers le monde: du CAC 40 jusqu'aux licornes et Startup de la French Tech.

# € 14,5<sub>M</sub>

Le **montant de financement levé** auprès d'investisseurs de prestige (Otium, Bpifrance et HenQ).

# 50+

Plus de 40 personnes travaillent au quotidien pour simplifier votre gestion de contrat.

# ISO 27001

La sécurité de vos données est notre priorité, nous sommes certifié ISO 27001 depuis 2023 et la solution est hébergée en France.

Les utilisateurs de solutions de gestion de contrats (CLM) ont plébiscité Tomorro pour la **qualité de notre accompagnement** et de notre outil, **reconnu comme étant le plus simple et rapide à déployer** et à prendre en main

## Nos récompenses



## Nos investisseurs



## Nos partenaires techniques



## ● Une seule plateforme, sécurisée

**Protéger les données** de nos clients est au cœur de nos préoccupations. C'est pourquoi nous appliquons les meilleurs standards de **sécurité** et de **confidentialité**.

- 👤 Conforme RGPD
- 🛡️ Hébergement certifié ISO 27001
- 🗺️ Hébergement en Île-de-France
- 📄 Principe de redondance des données
- 🗨️ Chiffrement des données au repos et en transit
- 🔑 Haut niveau de permissions
- 📊 Monitoring des log et alerting
- 🛡️ Installation d'un anti-malware sur chaque ordinateur
- 🔍 Test de pénétration effectué par une société indépendante




Tomorro est certifié ISO 27001

[En savoir plus](#)

1%

Nous consacrons 1% de nos revenus à l'élimination du dioxyde de carbone.

### En choisissant Tomorro

-  Vous vous engagez à nos côtés à soutenir le programme **Stripe Climate** et participez au financement de technologies émergentes.
-  Une partie de chaque achat effectué auprès de Tomorro contribue à développer les nouvelles technologies d'élimination du CO<sub>2</sub>.

[En savoir plus](#)

### Les actions que nous soutenons



Climeworks utilise la géothermie et la chaleur des déchets pour capter directement le CO<sub>2</sub> présent dans l'air. Ils innovent pour le concentrer et le séquestrer définitivement dans la roche basaltique au moyen de la méthode Carbfix. Climeworks prévoit d'éliminer 322 tonnes de CO<sub>2</sub>.



Charm Industrial a conçu un procédé d'élimination du dioxyde de carbone innovant basé sur la transformation de la biomasse en huile pyrolytique, qui est ensuite injectée dans les couches géologiques pour y être stockée de manière permanente.

# Présentation du produit.

Simplifier et automatiser le processus de gestion des contrats en interne





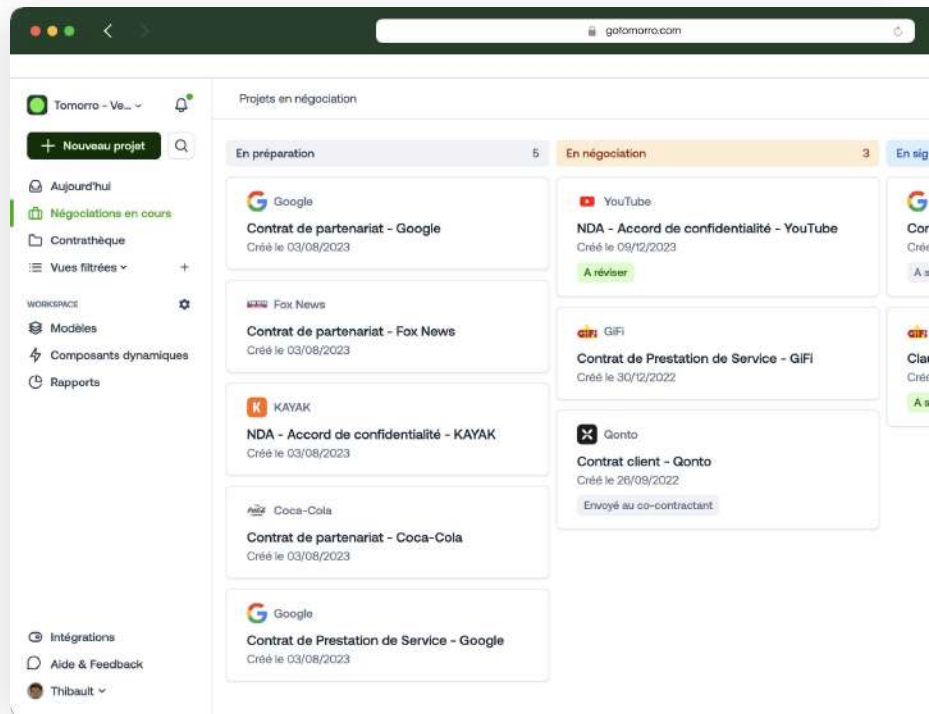
## Garder le contrôle sur vos contrats

**2 HEURES**

Le temps moyen perdu chaque jour par les juristes sur des tâches répétitives à faible valeur ajoutée.

### Avec Tomorro

- ✓ Maîtrisez votre activité en connaissant l'état d'avancement des négociations en cours
- ✓ Définissez en amont les actions à réaliser pour chaque parties prenantes
- ✓ Préserver les intérêts de votre entreprise malgré les contraintes d'urgence imposées par le business
- ✓ Respectez vos deadlines grâce aux rappels automatiques











# Collaborer efficacement avec l'interne et l'externe

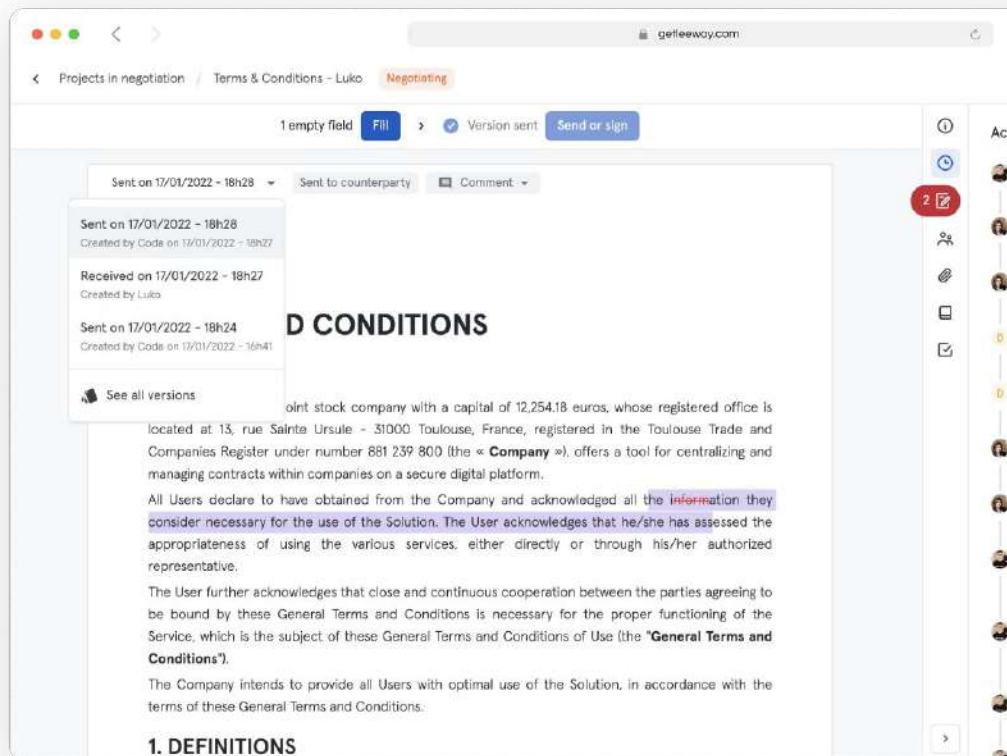
**Standardiser** les informations dont vous avez besoin pour **faciliter** la transmission d'informations.

## Avec Tomorro

-  Fiche de synthèse du contrat
-  Rappel(s) automatiques d'échéance
-  Versioning automatique
-  Clausier dynamique
-  Canal de discussion dédié
-  Intégré à vos outils via Zapier ou via API



SAML



The screenshot shows a web browser window with the URL 'getleeway.com'. The page title is 'Projects in negotiation / Terms & Conditions - Luko' with a 'Negotiating' status. A navigation bar includes '1 empty field', a 'Fill' button, 'Version sent', and a 'Send or sign' button. A versioning history overlay is visible, listing three versions: 'Sent on 17/01/2022 - 18h28' (Created by Code), 'Received on 17/01/2022 - 18h27' (Created by Luko), and 'Sent on 17/01/2022 - 18h24' (Created by Code). The main content area displays the title 'D CONDITIONS' and the start of a legal document. The document text includes: 'joint stock company with a capital of 12,254.18 euros, whose registered office is located at 13, rue Sainte Ursule - 31000 Toulouse, France, registered in the Toulouse Trade and Companies Register under number 881 239 800 (the « **Company** »), offers a tool for centralizing and managing contracts within companies on a secure digital platform. All Users declare to have obtained from the Company and acknowledged all the information they consider necessary for the use of the Solution. The User acknowledges that he/she has assessed the appropriateness of using the various services, either directly or through his/her authorized representative. The User further acknowledges that close and continuous cooperation between the parties agreeing to be bound by these General Terms and Conditions is necessary for the proper functioning of the Service, which is the subject of these General Terms and Conditions of Use (the « **General Terms and Conditions** »). The Company intends to provide all Users with optimal use of the Solution, in accordance with the terms of these General Terms and Conditions.'



## Fluidifier vos process en interne

# 72%

N'intervenez que sur les sujets importants et traitez les demandes internes **72% plus rapidement.**

### Avec Tomorro

- 🕒 Créez des procédures standardisées pour accélérer vos processus internes tout en gardant un contrôle permanent sur les négociations.
- 🕒 Faites avancer la négociation en automatisant les scénarios de relances et une multitude d'autres actions chronophages.
- 🕒 Rendez les opérationnels plus autonome pour vous libérer du temps sur des sujets plus stratégiques.

getleeway.com

Projects in negotiation / Terms & Conditions - Spendesk / Signing

1 empty field **Fill** > 1/2 signatories signed **Start signing**

**Sending tracking** ^

Antoine Fabre got approval to send the contract.

You approved the document. Approved on 18/01/2022.

**Signature tracking** ^

Signature requested via Leeway

Antoine Fabre Pending

Bernard Taylor Signed on 04/03/2022.

Sent on 18/01/2022 - 14h19 - Signing Comment

**C**

**TERMS AND CONDITIONS**

**PREAMBLE**

LEEWAY, a simplified joint stock company with a capital of 12,254.18 euros, whose registered office is located at 13, rue Sainte Ursule - 31000 Toulouse, France, registered in the Toulouse Trade and Companies Register under number 881 239 800 (the « **Company** »), offers a tool for centralizing and

## 9.1%

Le pourcentage moyen du **chiffre d'affaires perdu chaque année** à cause d'une mauvaise gestion des contrats en cours\*

\*selon une étude World Commerce & Contracting (IACCM)

### Avec Tomorro

- ✓ Protégez les intérêts de votre entreprise en suivant facilement vos contrats en un coup d'oeil
- ✓ Tomorro vous informe lorsque des contrats doivent être surveillés pour ne plus jamais passer à côté d'un renouvellement ou d'un préavis.

The screenshot displays the Tomorro web application interface. The browser address bar shows 'getleewcy.com'. The page title is 'Repository / Seles'. The interface includes a sidebar with navigation options: 'Coda', 'New project', 'Today', 'Ongoing negotiations', 'Repository', 'Filtered views', 'WORKSPACE', 'Templates', 'Dynamic components', 'Reports', 'Integrations', 'Help & Feedback', and 'Antoine'. The main content area shows a table of contracts with columns for Name, Counterparty, Status, and Owner.

Name	Counterparty	Status	Owner
MSA			Antoine
Terms & Conditions - Notion	Notion	Terminated	Antoine
Terms & Conditions - Maze	Maze	Terminated soon	Antoine
Terms & Conditions - Miro	Miro	Active	Antoine
Terms & Conditions - Spotify	Spotify	Active	Antoine
Terms & Conditions - Buffer	Buffer	Active	Antoine
Terms & Conditions - Pitch	Pitch	Active	Antoine
Terms & Conditions - Airbnb	Airbnb	Active	Antoine
Terms & Conditions - Luko	Luko	Active	Anne-T
Terms & Conditions - Microsoft	Microsoft	Active	Antoine
Terms & Conditions - Upflow	Upflow	Active	Antoine

At the bottom of the table, there is a pagination control showing '50 100 Projects per page'.

# Références clients.

Du CAC 40 aux startups de la French Tech



+200 entreprises nous font confiance pour la gestion de leurs contrats

**FITNESS PARK**

**CAFPI** 

  
snCFconnect

**ingenico**



**Nestlé**

**VINCI** 



**CLARINS**

**Gifi**

 **WWF**

**chousea**



65

Utilisateurs actifs sur la plateforme

500

Contrats signés sur la plateforme

Juridique

Achats

Finance

Vinci | Multinationale infrastructures | 270 000 employés

## Conclure des contrats plus rapidement

Le défi de l'implantation d'un CLM était d'augmenter la valeur ajoutée des Achats IT afin de conclure des contrats plus rapidement et à moindre coût.

Il fallait libérer du temps aux des juristes spécialisés en IT et autres parties prenantes (RSSI / DPO).

Les non-juristes (chefs de projets, acheteurs, responsables...) devaient pouvoir créer et/ou revoir des contrats avec les clauses types pré validées par VINCI SA.

Le soutien et la réactivité des équipes de Tomorrow ont fait la différence.



Valentine Allagnat

Responsable Achats IT

## Solution



GENERATION



NEGOCIATION



SUIVI

Il est possible de suivre le processus de négociation, d'approbation et de validation. Les équipes sont opérationnelles et autonomes.

Historique disponible avec les versions des clauses et des contrats négociés.

Accès à la contrathèque et mise en place de rappels automatiques et de suivi des échéances contractuelles.



ingenico

300

Utilisateurs actifs sur la plateforme

5

Régions à travers le monde

Juridique

Business

Achats

Finance

Ingenico | Services Financiers | 4 000 employees

## Rationaliser le processus CLM de A à Z, pour l'ensemble de l'entreprise, dans le monde.

Ingenico est une société de technologie de services marchands qui facilite les transactions électroniques sécurisées.

Afin d'améliorer l'efficacité de son processus contractuel, le département juridique a décidé de s'équiper d'un outil CLM. Voici les principales caractéristiques attendues de l'outil :

- Base de données pour centraliser les contrats et faciliter leurs accès
- Workflow d'approbation des contrats
- Interconnexion avec les différents outils existants
- Intégration dans la suite d'outils Quote-to-Cash



DocuSign



SAP



salesforce

Tomorro est là pour **créer un lien** entre les différents outils utilisés par les équipes commerciales, juridiques, financières et achats afin de créer un **système centralisé de contrats**.



Senay Gurel

Group General Counsel (Comex)

## Solution



GENERATION



NEGOCIATION



ARCHIVAGE

La mise en œuvre d'un tel outil de gestion du cycle de vie a nécessité de travailler sur quatre éléments fondamentaux.

1. Révision et simplification des processus
2. Révision de la politique contractuelle
3. Rédaction de modèles/templates de contrats
4. Accompagnement des équipes impliquées dans le processus de changement

**TOMORRO**

thibaut@gotomorro.com | +33 6 72 43 58 87