

# WEBMECANIK PIPELINE

## LE CRM PENSÉ PAR DES COMMERCIAUX POUR LES COMMERCIAUX

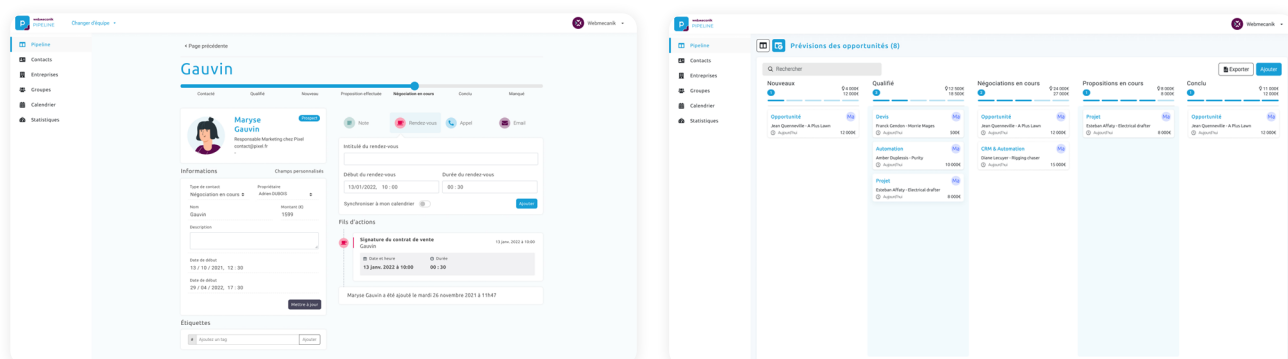
Webmecanik Pipeline est un logiciel de CRM avec une version gratuite, français, conforme au RGPD, qui vous aide dans la gestion de votre pipe commercial et le pilotage de vos activités. Il se distingue des autres CRM en vous proposant de nombreuses fonctionnalités dès le plan Gratuit. Il est aussi le CRM pensé pour unir les équipes marketing et commerciales avec pour mission principale : faire gagner les équipes en efficacité et conclure plus facilement des opportunités commerciales.

Découvrez toute la puissance de Webmecanik Pipeline et trouvez la version qui vous conviendra, c'est simple et intuitif !

### GESTION DES OPPORTUNITÉS COMMERCIALES

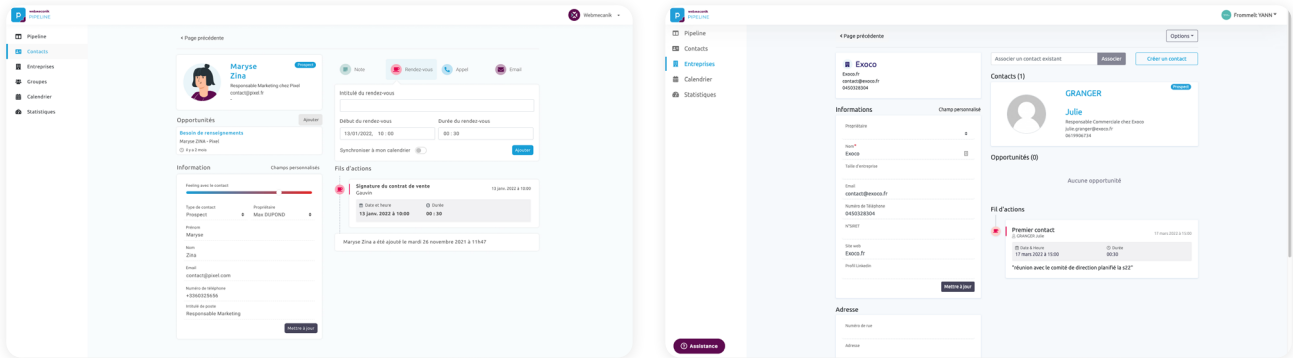
Observez en une vue claire toutes vos opportunités réparties dans votre cycle de vente, et gérez les actions commerciales à venir. Suivez également les intervenants impliqués dans chaque opportunité pour mieux coordonner vos échanges et optimiser votre approche. Appels, rendez-vous, emails : organisez facilement vos emplois du temps en fonction du cycle de conversion de vos prospects.

Personnalisez les champs d'informations que vous souhaitez voir apparaître dans vos fiches opportunités pour y inclure les questions indispensables à votre processus de qualification. Obtenez en un clic toutes les informations de vos contacts et sociétés liées à vos opportunités.



## GESTION DES CONTACTS ET SOCIÉTÉS

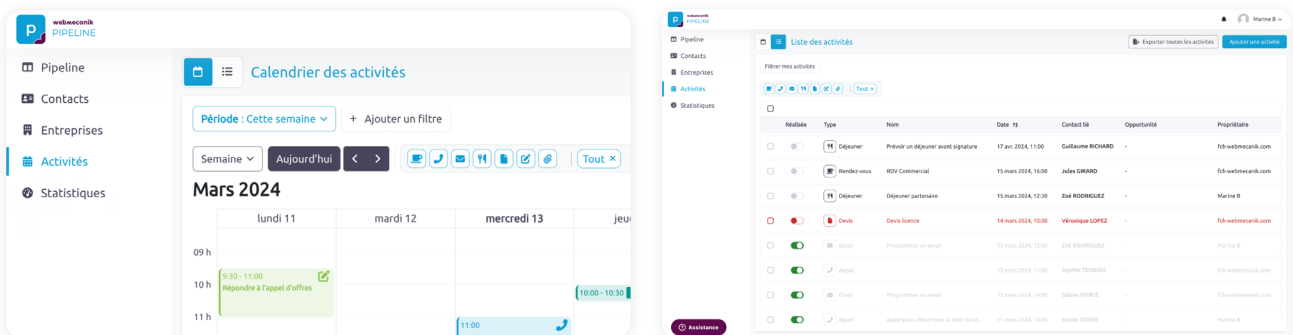
Conservez l'historique de vos contacts pour tout savoir en un coup d'œil : visites de pages, formulaires soumis, compte rendus d'appel, e-mails échangés, etc. Vous créez une base de données structurée, complète et organisée pour optimiser votre travail.



## GESTION DES ACTIVITÉS

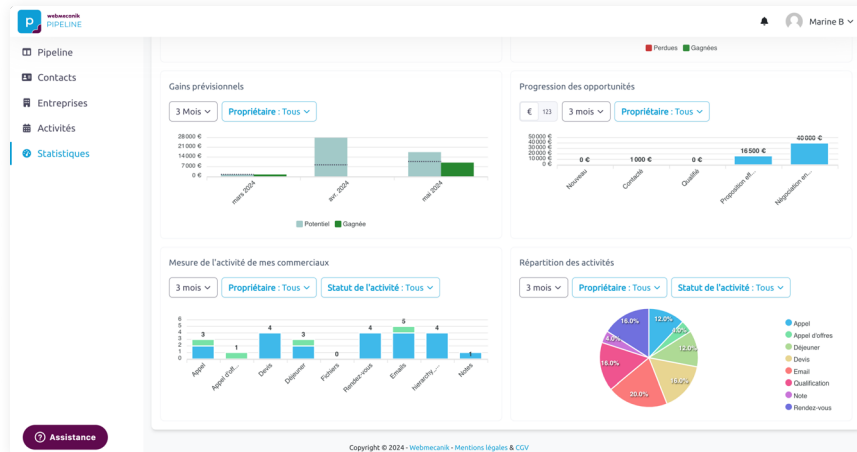
Centralisez toutes vos actions, qu'elles concernent une opportunité ou un contact. Planifiez, organisez et suivez votre gestion commerciale depuis un seul endroit dans votre CRM, pour une gestion de votre to-do list plus efficace.

Avec une gamme variée d'activités et une synchronisation optimale avec votre calendrier Google ou Outlook, vous gérez votre emploi du temps et visualisez plus facilement les activités à venir.



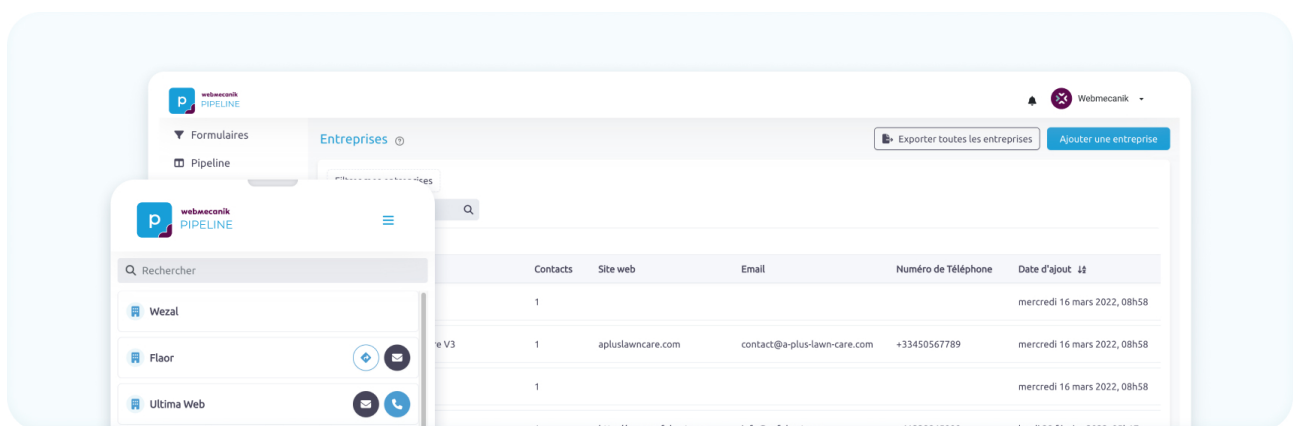
## GESTION DES PERFORMANCES

Analysez les performances commerciales de vos équipes en un clin d'œil et mettez en place les actions nécessaires. Des gains prévisionnels aux opportunités gagnées, jusqu'à la mesure de l'activité de vos commerciaux, nos graphiques vous accompagnent dans l'analyse de vos performances commerciales.



## UN CRM À PORTÉE DE MAIN

Restez connecté à votre CRM et consultez toutes les données relatives à un rendez-vous, un contact ou une affaire en cours, où que vous soyez grâce à l'application mobile Webmecanik Pipeline. Conçue spécifiquement pour les besoins des commerciaux, notre application regroupe toutes les fonctionnalités essentielles pour rendre vos déplacements professionnels aussi agréables qu'efficaces.



## ENVIRONNEMENT DE TRAVAIL CONNECTÉ

Connectez votre CRM à vos différents outils pour ne perdre aucune information ! Votre agenda, votre logiciel de marketing automation, votre boîte email. Tous ces outils peuvent communiquer pour vous donner une vue globale des activités de vos contacts en un seul endroit, et améliorer le quotidien de vos équipes commerciales !

webmecanik  
AUTOMATION

Calendar



API Publique


## RGPD

Ce CRM européen vous aide dans la mise en conformité avec le RGPD. Les données sont stockées en France, en toute sécurité. En respectant la législation en vigueur, les informations personnelles sensibles sont protégées.

## PLAN POUR WEBMECANIK PIPELINE

Webmecanik Pipeline c'est trois offres :

- le **plan Gratuit**, à vie avec les fonctionnalités de base de notre CRM,
- le **plan Pro**, pour les entreprises et les équipes qui ont besoin de fonctionnalités avancées et d'aller plus loin dans la gestion de leur CRM,
- le **plan Entreprise**, pour les entreprises qui veulent aller encore plus loin et personnaliser leur gestion commerciale.

Comparaison des abonnements	GRATUIT	PRO	ENTREPRISE
Pipeline commercial	✓	✓	✓
Contacts	✓	✓	✓
Sociétés	✓	✓	✓
Activités	✓	✓	✓
Opportunités	✓	✓	✓
Statistiques simples	✓	✓	✓
Reporting	✓	✓	✓
Tableau de bord	✓	✓	✓
Hébergement 	✓	✓	✓
API publique	✓	✓	✓
SLA (accessibilité de la plateforme)	✓	99,9%	99,9%
Gestion des documents	Jusqu'à 5 documents	✓	✓
Intégration Marketing Automation	✗	✓	✓
Synchronisation calendrier	✗	✓	✓
Réseau relationnel	✗		✓
Sauvegarde des vues filtrées	✗	✓	✓
Application mobile	✗	✓	✓
Archivage des emails	✗	✓	✓
Webmecanik Academy - formations en ligne	✗	✓	✓
Support	✗	✓	✓
Modèles d'emails	✗	✓	✓
Intervenants dans les opportunités	✗	✓	✓
Options sur-mesure	✗	✗	✓