

Soutenez et améliorez la performance de vos partenaires business et réseaux

Une solution unique pour former l'ensemble des acteurs du réseau de votre entreprise

Dans une économie mondialisée, le succès d'une entreprise dépend plus que jamais de la performance de ses partenaires. Renforcer la fidélité de ses clients et transformer ses activités de formation en source de profit pour l'organisation sont les forces motrices de l'entreprise étendue. Désormais, toujours plus de groupes industriels voient la formation de leurs partenaires comme une activité au moins aussi essentielle que la formation de leurs propres employés.

Le module Entreprise Étendue de Training Orchestra est la solution pour les entreprises qui souhaitent mettre en place un réseau de formation unifié à destination de leurs clients, fournisseurs et distributeurs. La mise en commun et le partage des activités de formation permettent une meilleure allocation des ressources tout en améliorant les ventes, la fidélisation client et la rentabilité.



Planifier une demo

Une solution spécialisée de gestion de la formation pour améliorer les bénéfices, la qualité de service et la fidélisation client.



Optimiser le cycle commercial

- Processus intégré de la prise de commande à la facturation
- Partage d'informations entre tous les acteurs
- Indicateurs de performance en temps réel



Améliorer la rentabilité

- Suivi automatique des ventes et des dépenses
- Optimisation de l'utilisation des ressources et du remplissage
- Structurez et pilotez votre offre de formation



Fidéliser la clientèle

- Portail client dédié pour faciliter l'échange d'informations
- Facilité de traitement des demandes et du suivi de commande
- Traçabilité des actions et de l'historique client



Soutenir la stratégie d'entreprise

- Développement de la visibilité sur l'ensemble des processus formation
- Reporting financier et opérationnel détaillé
- Intégration des meilleures pratiques du marché

Avantages clés



Intégration complète de la commande à la facturation

- Gestion des flux financiers
- Création automatique de listes d'attente



Analyse financière en temps réel

- Calcul automatique des dépenses et des ventes
- Indicateurs de rentabilité intégrés



Portail clients / Site web dédié

- Accès sécurisé et entièrement personnalisable
- Prise de commande et inscription en ligne

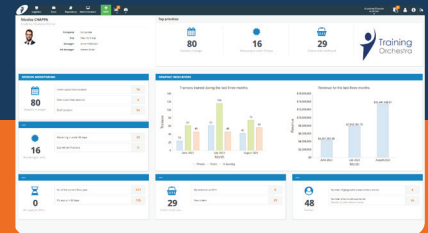


Capacités de reporting illimitées

- Modèles « Best Practice » disponibles en standard
- Rapports sur-mesure par simple « drag-and-drop »

« WFS et WFS Academy ont choisi la solution Training Orchestra pour les bénéfices évidents qu'elle apporte et sa capacité d'adaptation aux exigences d'une entreprise en constante évolution. »

Yann Le Tonquèze, Directeur de WFS Academy



800+ clients

25 pays

Bureau Veritas, General Electric, GRDF, Intersport, KPMG Academy, Nexity, Orano, Schneider Electric, Somfy, Thales, WFS Academy

À propos de Training Orchestra

Leader mondial sur le marché des solutions TMS, Training Orchestra accompagne l'ensemble des acteurs de la Formation depuis plus de 20 ans : Départements Formation, Organismes de Formation, Universités d'entreprise, Extended enterprises et Associations.

Grâce à la couverture fonctionnelle complète, experte et puissante de son TMS, Training Orchestra permet à plus de 800 clients dans le monde d'exceller dans la gestion de leur activité Formation en optimisant les dimensions logistique, financière, administrative et réglementaire de leurs opérations.



Découvrir nos success stories

Contactez-nous

trainingorchestra.com/fr/

contact@training-orchestra.com

